

仕事をする自分のビジョンを見つける！

# Vision

DEPOT ISLAND RECRUIT MAGAZINE

## 働くこと。で デポアイランドで

デポアイランドで  
夢をかなえる先輩たち

入社4年スタッフの本音

QRコード動画付

夢がかなうとは、どういふことか？

株式会社 奥原商事

<https://okuharashoji.com>



2025.06 Ver.1.0

# ワクワクする仕事、あります。

- 03 目次
- 04 **奥原商事はこんなところ**  
奥原商事のお店と商品の紹介
- 05 **VISIONをつかむ**  
はじめは何もわからない。  
入社から4年で、VISIONをつかむ！  
- INTERVIEW 徳永佑里亜
- 12 **VISIONをかなえる**  
VISIONをかなえるとうなる？  
仕事を楽しめば人生は楽しい！  
- INTERVIEW 久保田菜希  
- INTERVIEW 比嘉裕八  
- INTERVIEW 友利裕騎
- 18 **社長インタビュー**
- 20 よくある質問
- 22 会社概要

各ページのQRコードから、  
掲載されているインタビューの  
動画をみることができます。



# 働く場所はこんなところ

奥原商事の主な仕事は、アパレルと雑貨の販売。でも普通のアパレルとは一味違う。お客様は服を買いに来るといふより、街に遊びに来る。街を楽しみ、店舗を楽しみ、楽しんで服を買ってもらふ、というのがコンセプト。だから、商品も他のアパレルとは一味違う。お客様を喜ばせるために、スタッフにも楽しんでほしい！

## アメカジと雑貨とクリスマス



## 街とともに成長する アパレルと雑貨の大型店舗7店

奥原商事は、ファッションと雑貨のお店が北谷に7店舗。デポアイランドのテナント管理も行っています。



**AMERICAN SPACE**  
アメリカンカジュアル

地元沖縄の人の心に刻まれたアメリカンライフスタイルを時代に合わせ、アメリカンカルチャーを提案するショップ



**AMERICAN DEPOT**  
アメリカンカジュアル

最新のアメリカのストリートカルチャー・ライフスタイルを発信し続けるセレクトショップ



**SOHO**  
アメリカンカジュアル

長年愛されるワンランク上のアメリカンライフスタイルを提案するセレクトショップ



**DEPOT ISLAND**  
アメリカンカジュアル

最新のアメリカのリゾートライフスタイルを提案する情報発信セレクトショップ



**CHRISTMAS LAND**  
クリスマス用品

年中クリスマスが楽しめる、非日常空間を沖縄から発信するクリスマスショップ。



**OKINAWA MARKET**  
Tシャツ・雑貨

沖縄マーケット独自のフィルターをさまざまなデザイナーが創り上げた OKINAWA -AMERICAN デザインTシャツショップ



**ROYAL OKINAWAN**  
アメリカンカジュアル

オキナワリゾートカルチャーを独自のフィルターを通してオリジナル商品を提案するセレクトショップ

05

働く場所はこんなところ



デポアイランドには、おなじみのライブハウス「MODS」があり、頻りに音楽ライブや演劇をやっています。

## ライブに映画にボーリング

また、近隣に映画館・ミハマ7PLEXや、ボーリング場も。だから奥原商事のアフターワークが圧倒的に楽しい！

## 花火もあるぞ。

土曜の北谷の花火やポケモンパレードなどの様々なイベントは、デポアイランドエリアの事業者の人たちと一緒に取り組んでいます。他にも、エリアを盛り上げる取り組みはいっぱいあります。また、県内外の有名人が、ロケやお忍びで街に遊びに来ているという情報も。好きな有名人に会えるかも？



04

働く場所はこんなところ



入社4年で  
やりたいこと  
できて  
毎日楽しいです!

SENIOR INTERVIEWS

# VISION をつかむ

## 自分に楽しい仕事って何だろう？

仕事の基本を学びながら、楽しい仕事を探す。

## 海外出張にも行けて 仕事が楽しくなってきました

### 徳永佑梨亜、入社4年 今年4回の韓国出張

VISION をつかむ

就活ではどんなことを  
考えてました？

不安でした。でも、正直、  
何とかなるようになっていう（気  
軽な気持ちも）気持ちも正直  
ありました。

入社したときに  
感じたことは？

（社員）一人一人の責任感の  
多さですかね。それをちゃん  
と全うしないといけないっ  
て、すごい感じました。  
プライベートの会話も、み  
んな盛り上がりつつ楽しそうだ  
し、ボーリングとかバーベ  
キューとか、みんなすごい楽  
しそうなんですよ。

服のセンスに  
影響はありましたか？

お店はアメリカ・テイスト  
でやってるんですけど、自分  
はもともとアメリカもカジュ  
アルの要素も何もないタイプ  
で、フリフリのスカートとか  
女の子らしいガーリー好き  
だったんですよ。古着とかも  
買ったことなくて。  
働いてみてこういうフアッ  
ションもあるんだと知ると、  
全部可愛く思えてきて。本当  
に幅が広がりました。

入社当初は  
どんな仕事をしたかった？

あと、オリジナル商品のデ  
ザインとかも興味あります。

これから入社する後輩へ

自分で違つか、きつい苦  
しいできないって思ったら  
絶対先輩や同僚に言った方が  
いいです。もちろん、間違っ  
たこと言ったら、注意され  
るかもしれないですけど。  
キヤパオーバーとか我慢で  
きない、しんどい、とか、  
めっちゃ聞いてくれます。

じゃあ、いま  
仕事が楽しい？

今ちょうど楽しいエリアに  
入ったところですね。  
基礎ができたから、自分のや  
りたいことができる先輩か  
らずっと言われて、4年目  
になっずっと言われて、4年目  
に出張に行けて。大変でもあり  
ましたけど、やっぱり楽しい  
と感じますね。

買付ってどんな感じ？

韓国はすごい山ほどパーッ  
て並んでる中から、これって  
思ったのを選ぶんです。すご  
い目を凝らさないと見つけれ  
ない。そこからもう、自分  
の感性で。

次は何をしたい？

やっぱり入社してからずっ  
と雑貨を見ているので、雑貨の  
出張に行きたい。ドイツとか  
レベルの高いところに行っ  
てみたいと思います。



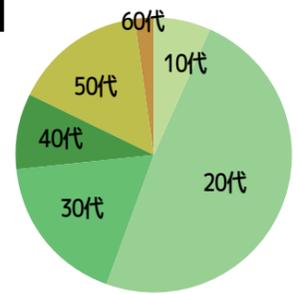
# 徳永の一日

実際の徳永の1日を密着取材。  
スタッフの具体的な1日をご紹介します。



勤務時間例	
早番の場合	遅番の場合
【9:30】出勤	【11:30】出勤
【9:30~】店内清掃	【11:30~】店内清掃
【9:50~】朝礼	【11:45】店頭接客
【10:00】店舗オープン	【14:30~】昼食休憩
【12:30~】昼食休憩	【15:30~】店頭接客
【13:30~】店頭接客	【21:00~】終礼
【18:30~】店内外のゴミ集め	【21:05】退社
【19:00】退社	

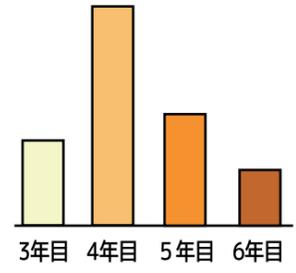
- 出社** 出社後、タイムカードを押し、店内清掃を行います。
- 開店・店頭接客** 店舗の点灯、開店、駐車場入り口の解放など。開店後は店内で接客。
- 昼食休憩** 昼食は、控え室でお弁当を食べたり外食したり。
- 店頭接客ほか** 接客のほか商品管理、レジ、商品管理、縫製、商品加工などの業務があります。
- ゴミ処理** 店内のゴミ集め、トイレ清掃、備品の補充などを行います。
- 退社** 業務を終了し、タイムカードを押して、退社します。



## 若い職場だから相談も気軽に。

奥原商事は若い職場。半分以上は20代で、仕事を直接教えてくれるのは年齢の近い先輩。だから、相談もしやすい！

スタッフ年齢層割合 (2025年6月調べ)



はじめての海外出張 (2025年6月調べ)

# 登ると全体が見えてくる。 もっと登ると、更に遠くが見えてくる。

入社後、はじめはみんな仕事の基礎から学び始めます。  
基礎が身につくと、いろんな仕事が見えてきます。  
その向こうの景色の中に、きっとあなたがやりたい仕事があるはず。

**まずは仕事の基本から**  
誰でも、はじめて就職する時に学ぶのは、仕事の基本。時間を守る、電話の仕方、名刺の渡し方、上司との接し方、報告・連絡・相談など。そして、会社の基本を学びます。接客、掃除、ゴミ捨て、商品の扱い方・並べ方。業務の中で、商品知識やどんな商品が売れるのかを学びます。

**わからないことは先輩に聞く**  
仕事には、初めてのことが、分からないことが、たくさんあります。そのときは、先輩に聞きましよう。必ず教えてくれます。何度聞いても分からなければ、何度も聞きます。どうしてもできないことは相談しましょう。

**先輩も同じ思いをしながら学んでいます。必ず相談に乗ってくれます。**  
むしろ、相談して欲しいと、先輩は思っています。

**街と店とお客様を知る**  
デポアイランドを訪れるお客様は、地元も観光客も、街を楽しみながら商品を買うことで、その楽しさをカタチに

**基本を知ると仕事が楽しくなる**  
「仕事をする」ということは、「与えられた責任を果たす」ということです。ひとつ責任を果たせば、より大きな責任を担えます。その大きな責任が、バイヤーであったり、デザイナーだったり。何が売れるのかを知れば、膨大な商品から、売れる商品を選ぶことができます。だから、基本的なことを学び、お客様のことを十分理解することで、次の仕事に向かうことができるのです。

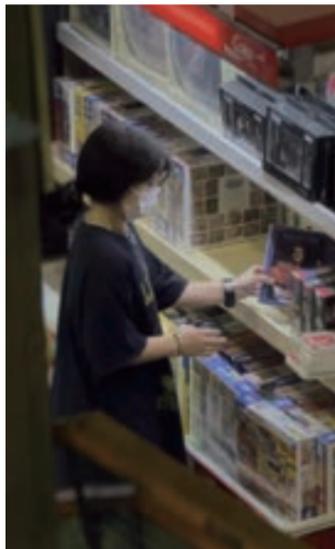
**向いている仕事はきっとある**  
基本を学ぶと、さまざまな仕事が見えてきて、きっとやりたい仕事が見つかります。見つかったら、先輩に「次は○○をやりたい」と相談してみてください。きっと、先輩はその仕事をするためのチャンスをくれるはずです。



**各種研修・イベントが充実！**  
スタッフのコミュニケーションは大事。だから会社を挙げて、研修・イベントに取り組んでいます。

奥原商事は、スタッフの働きやすさと働きがいに、真剣に取り組んでいます。国内外・県内・ディズニーランド研修、社内 BBQ、ハロウィンなどイベント多数。社内割引や域内ホテル割引など、充実の福利厚生。もちろん、社会保険も完備。産前産後休業も。

また、年齢の近いスタッフが多いので、仲の良いスタッフ同士で、仕事の後に花火、食事、スポーツも！



# 自分の経験のために 仕事をする。



現在、どんな仕事  
をしていますか？

レディースのMD、バイヤー、  
企画をしています。(※)

どんな商品を選ぶ？

トレンドを入れつつ、でも、  
うちに合わないトレンド商品  
は、あまり仕入れない。  
スタッフで話し合ってから商品選  
びます。「これ流行ってる  
よね」「でもうちに合う？」  
「合わない？」  
プラス、うちは鏡光地なので  
リゾート柄は取り入れます。

海外にも行きますか？

韓国にはよく行きます。  
去年(2024年)、はじめてタイ  
に行きました。(タイでは、買  
付の場所は)ひとつのビルに50  
から100くらいの会社が入ってる  
感じです。

どうやってバイヤーに？

やりたいですって(自分から)  
いいましたね。海外に行きたい  
ですって言ったかもしれない。  
(笑)

「企画」の仕事とは？

Tシャツのデザインです。  
(大事なものは)自分の感性より  
今こんなのが流行ってるなって  
いうのを、自分なりにデザイン  
することですね。

後輩へのアドバイス

仕事を、会社のためだけという  
より、自分の経験のためと見え  
方がやる気があるといいかな。  
もちろん、会社のために仕事を  
するんですが、頭の片隅には常  
に自分の成長を意識するのがい  
いと思います。

※バイヤーとMDの違い。  
バイヤーは商品を選んで買い付ける  
仕事。  
MD (マーチャンダイジング・マー  
チャンダイザー) は、どの時期に、  
どのくらいの量の商品を仕入れ、ど

の場所に置くかを決め、商品が完売  
する最後まで管理する仕事。  
企画は、自社の強みを理解し、付加  
価値をデザインをする仕事。

インタビュー動画 **デポアイランド店  
MD、バイヤー、企画  
久保田菜希**

SENIOR INTERVIEWS

# VISION をかなえる

## いろんな自己実現のカタチ。

バイヤー、店長、オリジナルTシャツデザイン、独立。



### VISION をかなえる

アパレルに就職する人の中に  
は、デザイナーを志す人もいれ  
ば、自分の店を持ちたい人もい  
るでしょう。どの道を目指すとし  
ても避けて通れない必要なスキルが  
あります。  
接客、商品管理、国内外の仕入  
れ、価格設定、店舗の作り方、商  
品の並べ方、スタッフ教育などな  
ど。  
何より「何が売れるのか」を知  
らずに、仕事としてアパレルを続  
けることはできません。好きなデ  
ザインだけを作っても仕入れて  
も、お金を払う人がいなければ、  
仕事として続けることはできませ  
ん。

奥原商事では、仕事を通じて、  
アパレルに必要なすべてのスキル  
を経験できます。質問すれば答え  
てくれる先輩もいます。例えば、  
自力で海外の、信頼できる仕入先  
を開拓するのは大変ですよ？奥  
原商事では、若くしてそんな経験  
ができるのです。  
ここでは、それらを学んできた  
先輩たちに話を聞きます。みんな  
入社したときは、みなさんと同じ  
ように、不安を抱きながら仕事を  
始めました。だから、みなさんの  
気持ちを理解して、相談にのって  
くれるのです。  
とはいえ、先輩たちもまだ  
発展途上。日々、次のVISIONに  
向けて楽しく仕事をしています。

## 工場でのTシャツ作り



デポアイランド内には、Tシャツ工場  
があります。

4~8人のスタッフが、デザイン、プ  
リント、縫製、タグづけなどの作業を  
行っています。

プリントは、シルクスクリーンという  
技法。専用の機械で、版を当てて指定  
のインクを塗り、これを何回も繰り返  
して、1枚のTシャツが完成します。

工場スタッフもとくどき店舗で接客を  
します。そこからどんなデザインが売

るのかを学んでいきます。

インタビュー動画

Tシャツ工場勤務  
山城紫苑

## 出張先は世界！

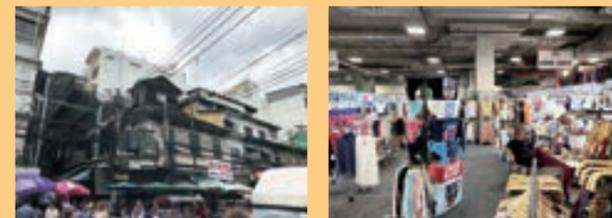
デポアイランドのバイヤーは、毎  
年3~5回程度、買い付けで東京や海  
外に行きます。

これまで、韓国、ハワイ、ロシア  
ンジェルズ、タイ、ドイツ、イギリ  
ス、フランスなど、さまざまな国に  
行きました。

バイヤーとして海外出張に行くに  
は、基本の業務をこなせるように  
なった後、必要な課題をこなすこ  
とが必要です。

もしあなたが、デポアイランドス  
タッフとして「バイヤーになりたい  
!」「海外に行きたい!」と思う  
なら、その気持ちを先輩や同僚に積  
極的に伝えて行くことが大事です。

バイヤー志望のスタッフは、入社  
4年程度でバイヤーとしての仕事に関  
わっています。こんなに早く仕事で  
海外に行けるのは、奥原商事の特微  
かもしれません。



## 大事なことは 奥原商事で学びました

15

VISIONをかかえる

めっちゃくちゃ楽しかったですね。先輩方もめっちゃくちゃ厳しかったんですけど、なんか、嫌な厳しさじゃなくて、本当にためになる厳しさという感じ。そこから洋服のオーダーとか仕入れを学びながらやっていました。

現在の（革のお店）に至るまで、3、4つくらい職を変えたんですけど、基礎になる部分の土台は、奥原商事で学んだことが大きかったですね。

### どんな職場でしたか？

22年前ですね、8年いまして。初めは友達と「洋服屋やるうぜー」「よしやるう」ってなって、本当に自分も自分の洋服屋を持ちたいっていうところから入ったんです。

### いつ頃、奥原商事に？

みんな、20才ぐらいから社会に出て、いろいろ学んで、自分のやりたいことを決めていったりとか、探したりとかすると思うんですけど、自分は気づくのが遅かったんですね。

### 革職人になるきっかけは？

奥原商事の後、ラーメン屋にいたことがありました。その頃、自分は仕事以外の日に仕事をするなんて考えたことなかったんですよ。その店長が、自分より年下だったんですけど、彼は休みの日でも自分でラーメン作って持ってきて、スタッフみんなに「食べてみて」と。

彼は本当にこの仕事好きなんだなって。自分とのレベルの違いを感じてしまっただけで、「自分は何かやるのか」と思って。

その時、ふと降りてきたのが革だったんですよ。「あっ、やるう」みたいな。そこから革のお店に勤めて、いろいろ学んで、そこから今に至る感じ。自分の中では、彼を恩人だと思っています。

## 経験できる 環境がある。

14

VISIONをかかえる

入社してバイト含め8年目、主な業務としては店舗とバイヤー、発注業務をやっています。

### バイヤーの仕事はどうですか？

憧れの仕事です。自分が選んで発注したモノがお店に並んでいるっていうのは、洋服が好きなら憧れの仕事だと思います。

（例えば）休みの日に、カフェのお客さんが、自分が仕入れた服を着てるのを見た時は、すごくモチベーションが上がります。実際そういうことが積み重なって、今も続けてます。

### もともとアパレルに興味があった？

もともとは音楽好きで、自分が好きなラッパが着てるストリートファッションに興味が出て、どこでに手に入るんだろうと思っていました。

### どんな職場ですか？

若いうちからいろいろ経験させてもらえる環境が整っていると職場だと思います。

### 今後について

デザインをしたい。誰か名前も知らない人が自分のデザインを着てるっていう、経験したいですね。

最初は、自分のお店で好きなモノをだけ仕入れたいと思ってました。でも実際、店舗を経験してみるといろいろ大変で、例えば、部下を育てるのはまだ自分には足りてない。どうやって改善して部下を伸ばせるか、そして自分自身が成長できるか、今後やっていきたいです。



**LEATHER & WOOD U.A.STORE**  
（革製品店）  
沖縄県中頭郡北谷町美浜9-1  
デポアイランドビルE 1F  
098-800-2861  
11:00-21:00 / 不定休

DEPOT ISLAND: VISION



インタビュー動画

奥原商事OB  
**O.A.STORE 店長**  
**友利裕騎**



インタビュー動画

デポアイランド店  
MD、バイヤー  
**比嘉裕八**



DEPOT ISLAND: VISION



# 街づくりも店舗運営も 同じエンターテインメント

## 奥原商事では、 アパレル運営のすべてを学べます。

### 奥原商事で 仕事をやる意味は？

スタッフの皆さん、それぞれ夢を持っていて、将来何かをしたいというのはあると思います。「アパレル店舗を持ちたい」あるいは、「アパレルメーカーを作りたい」と思っているかもしれない。奥原商事では、その全てを経験・体験できるということですね。アパレル店舗の運営の全てを学べるということですかね。

### 夢がない人は？

自分の夢を見つけないために、一緒にここで頑張ってみたらどうですか。で、いろんな経験を積んで、いろんなインスピレーションを受けて、将来、こうやればいいんじゃないか、というのが見つければいいんじゃないかなと思いますね。

### 苦しい場面を 乗り越える秘訣を

「苦労」はしなくていいと思う。ひとつの経験を「いい経験」と捉えるか「苦労」と捉えるか、だと思えます。プラスで考えた方がいいですね。希望を持つか持たないかは、その人の考え方ですよ。

### どんな不況でも、希望を持っている人はいます。成功する人はそういう人です。

だから、「ものの考え方、自分の人生が変わるんだ」ということですよ。

### 街づくりとアパレルでは 大きく違いがあるのでは

どちらも宝物探しのようにやってほしいと思っっています。街の魅力も服の魅力も、「あ、これ私見つけた」って私が見つけたって思うのが、ワクワクだと思えます。どちらも一つのエンターテインメントかなと思いますね。

### 奥原商事創業の頃から、 沖縄の状況は 変わり続けています

これまで米重払い下げ放出品から、アパレル、飲食も手がけたり、今は街づくりも手がけています。ターゲットも地元向けであつたり日本国内の観光客、海外からの観光客、ずっと変わり続けています。そういうのもあるんですけども、全て一緒。ベースはずっと一緒「お客様と感動「ワクワク」を共有する」ですね。



奥原商事  
代表取締役  
**奥原 悟**



インタビュー動画



# 就職活動時に よくある質問と その答え集です。

## 御社に興味がありますが 総務希望です。

総務・経理の募集も必要に応じて求人します。  
ホームページを参照してください。

## スタッフの評価で一番 重視する能力は何ですか？

仕事への姿勢です。  
できるだけ適性を重視したいと考えているので、重視する能力は特にありません。

## 会社に興味がありますが、 服の知識がありません。

入社時に服に興味がないスタッフはいます。仕事なので、勤務の中で服や雑貨への興味を育てていただければいいと思います。

## 勤務時に、自社の服を 着る必要がありますか？

時点で販売している商品の着用を推奨しています。

## 自作のTシャツを販売して いただけますか？

ありがとうございます。  
まずはお問合せいただき、担当スタッフにご相談ください。

## 外国語は必須ですか？

できたほうがいいですが、入社時に必須ではありません。

## 副業はできますか？

入社後の副業はお断りしています。

## スタッフ向けに、商品の 割引販売はありますか？

社販制度があります。

## 社内恋愛・結婚は 禁止ですか？

特に禁止はしていません。  
実際に結婚したスタッフも、います。

## さらにお店が増える 可能性はありますか？

あります。

## 入社試験はありますか？

ペーパー試験はありません。  
面接での試験となります。

## まだ買付に行ったこと ない国に行きたいです。

海外取引先の開拓は歓迎です。  
まずはバイヤーとして実績を積んで頂く必要があります。

## 現在、奥原商事に無いアパレル ショップのアイデアがあります。

アイデアは大歓迎です。  
ぜひスタッフになって、基礎を学びながら、まずは先輩に相談してみてください。

## 街づくりに興味があります。 専門職を目指したいです。

弊社では、アパレルの沿線に街づくりがあると考えています。そのため、全スタッフが店舗スタッフからのスタートになります。お客様がワクワクするのは、アパレルも街も同じだと考えるからです。  
現時点で、街づくり専門のスタッフはいませんが、将来的にはいるかもしれません。  
ぜひ、アパレルでの体験を活かして、街づくりスタッフを目指してください。

## 高卒と大卒では 待遇は違いますか？

初任給が異なります。

## 海外出張に行きたいです。 4年待たずに行けますか？

4年というのは、あくまで目安です。本人のやる気・実力が重視されます。

## 男性ですが、レディースを 担当することはできますか？

難しいと思いますが、基礎を学びながら、先輩に相談してみてください。

## 広報をやりたいです。

はじめは全員店舗勤務からになります。基礎的なことを学んだ上で、広報的な業務を担当することは可能です。

## 勤務中のカラコンは 大丈夫ですか？

特に問題はありませんが、社内規定に則り、お客様が不快に感じない程度でお願いしています。

## 中途採用はありますか？

必要に応じて求人します。  
ホームページを参照してください。

## 勤務する店舗を 選べますか？

勤務する店舗は、スタッフの状況を見ながら指示します。希望はできますが、ご要望に応じることは約束できません。

## 街づくりに参加すること はできますか？

スタッフ全員に街づくりへの参加を呼びかけています。ぜひスタッフになって、街づくりに協力してください。

## はじめからデザイナーを やりたいです。

店舗勤務で、売れるもの、お客様が喜ぶものを学ぶことが先です。デザイナー(企画)は最も難しい仕事のひとつです。

## ピアスやネイルを してもいいですか？

特に問題はありませんが、社内規定に則り、お客様が不快に感じない程度でお願いしています。

## 入社するのに 年齢制限はありますか？

大事なのはやる気です。  
高卒以上であれば、新卒でなくとも大丈夫です。

## はじめの勤務地は どのお店になりますか？

本社での研修を経て、配属店舗が決まります。

## バイヤーには興味がなく ずっと販売員でいたいです。

そういう方もいます。ベテラン販売員として活躍できます。本人の希望をできるだけ尊重します。

## はじめから工場に 勤務したいです。

はじめは全員店舗勤務からになります。また、工場勤務の方も、ときどき店舗のヘルプに入ることがあります。

## 髪を染めてもいいですか？

特に問題はありませんが、社内規定に則り、お客様が不快に感じない程度でお願いしています。

## すべての行動に「夢」「感動」「責任」を

創業 1974 年から今日まで、私たちは「一人ひとりのお客様の思いに応える」という思いを大切にしてきました。  
 会社も人も成長していく中で、私たちが大事にしているのは、「常に学ぶ」「常にベストをつくる」「常に思いやる」という心です。

### VISION

**沖縄の未来を見据え、  
一人ひとりの「夢」「感動」を共有する企業を目指します**

### MISSION

**すべての行動に「夢」「感動」「責任」を**

### VALUE

**わたしたちは、「夢」の実現のために行動します**

常に相手を思いやり、助け合い、夢の実現に向けて行動します。

**わたしたちは、「感動」を共有し行動します**

お互いの感動を共有することで、一人では成し得ない  
 何事にもかえがたい「夢」「感動」を実現できる。

**わたしたちは、「責任」を持って行動します**

自分の行動がどんな結果を生むかを意識して行動することで、  
 信頼を得ることができ、成長にも繋がる。

## 創業1974年、成長し続ける会社です。

### 会社概要

商号	株式会社 奥原商事
本社所在地	〒904-0115 沖縄県中頭郡北谷町字美浜 9-1
資本金	5,215 万円
電話番号	098-926-0808
FAX	098-926-3838
代表者	奥原 悟
社員数	42 人 (アルバイト含)
事業内容	衣類、雑貨の輸入販売および 貸しテナント業
主な仕入れ先	
海外：	アメリカ合衆国、ドイツ、フランス、 イギリス、韓国、タイ
国内：	リーバイストラウスジャパン (株) (株) TSI ホールディングス (株) エドウィン リージャパン (株) 東洋エンタープライズ (株)
取引銀行	沖縄銀行北谷支店、商工中金那覇支店 三菱UFJ 銀行 福岡支店、みずほ銀行 那覇支店

### 福利厚生

各種社会保険加入完備
社員割引購入制度
産前産後休業
社内イベント (年 2~3 回程)
社外研修制度
MR 研修 (県内・東京・大阪)
ディズニーランド研修
クリスマスマーケット視察
宿泊施設割引 (ベッセルホテルカンパナ)

### 沿革

1974 年	おくはら軍下駄品店として創業
1985 年	アメリカンスペース コザ店オープン
1987 年	アメリカンスペースを法人化 株式会社奥原商事を設立
1992 年	アメリカンスペース ハンビー店オープン
1998 年	本社を沖縄市より北谷町に移転 アメリカンデポ店 オープン
2000 年	ソーホー店 オープン
2008 年	旧サンセット美浜用地を落札
2009 年	デポアイランド 開業
2010 年	デポアイランド店 オープン
2014 年	本店を北谷町字美浜 9-1 に移転
2015 年	アメリカンスペース コザ店閉店
2017 年	デポアイランド シーサイドビルオープン オキナワマーケット店オープン クリスマスランド店オープン
2018 年	ロイヤルオキナワワン店オープン 北谷エンターテインメント・パークシティ 推進プロジェクト (デポアイランド通り会) (デポアイランド通り会)
2024 年	(株) 奥原商事 50 周年 社内イベント開催 FRUIT OF THE LOOM RUSSELL ATHLETIC POP UP 50 周年イベント開催

### 関連事業

2013 年	デポアイランド通り会 発足
2014 年	海沿いの遊歩道 公開
2018 年	台北地下街と交流協定 (MOU) オキナワアートマーケット開催 DJ ディスコ開催 (デポアイランド通り会)
2019 年	公共イベントスペース設置
2022 年	ポケモンイベント開催